

Warum eine Software zur Preisoptimierung wichtig ist



Lassen Sie Ihr Geschäft nicht unter Umsatz- und Margenverlusten leiden

Mit dem Beitritt zum **PROS Profit-Club** erhalten Sie Zugang zu ausgewählten Informationen, wie Sie mit Hilfe von fortschrittlicher KI Kosten und Preise Ihres Unternehmens in Echtzeit optimieren.

Käufer schätzen Personalisierung

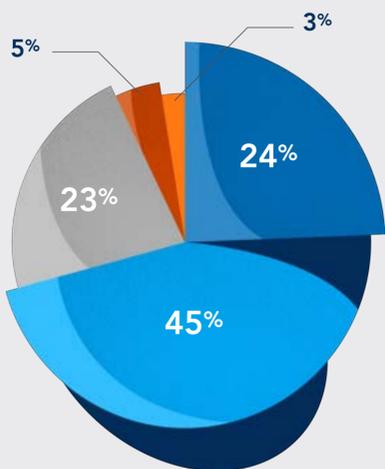
Eine Studie von Hanover Research besagt, dass **6 von 10 Käufern** eher zu einem Anbieter wechseln würden, der personalisierte Echtzeitpreise anbietet, die dynamisch aktualisiert die aktuellen Marktbedingungen widerspiegeln.



69%

der Käufer stimmen zu

Auf die Frage nach ihrem geschäftlichen Einkaufsverhalten geben Käufer an, dass personalisierte Angebote ihrer Lieferanten ihnen einen echten Mehrwert liefern.



Frage: Sorgen personalisierte Angebote dafür, dass Käufer einen Mehrwert von ihren Lieferanten bekommen?

- Stimme voll zu
- Stimme eher zu
- Weder noch
- Stimme eher nicht zu
- Stimme überhaupt nicht zu

Quelle: What B2B Buyers Want: A Survey of 1053 Purchasing Professionals

Hauptgründe für Auftragsverluste



64% der B2B-Käufer sagen, dass sie eher zu einem Lieferanten wechseln würden, der personalisierte Preise in Echtzeit anbietet.



Wechsel wegen Preisgestaltung in Echtzeit 64%

Quelle: 2020 Hanover Research Study of 210 global purchasing professionals, im Auftrag von PROS

Drei Vorteile der Implementierung einer Software zur Preisoptimierung

Implementieren Unternehmen Preisoptimierungs- und Managementlösungen, profitieren sie von:

- 1-5%**
Umsatzsteigerung
- 2-10%**
Margenverbesserung
- 20%**
Steigerung Customer Lifetime Value

Quelle: Gartner: The Future of Sales – Transformational Strategies for B2B Sales Organisations



Mit unserer Software zur Preisoptimierung können auch Sie solche Ergebnisse erwarten:

\$1,8m

höhere Einnahmen für einen US Kraftstofflieferanten im Zeitraum von 6 Monaten

\$377.732

zusätzliche Einnahmen innerhalb des ersten Monats für einen US Elektronik-Großhändler

29

Tage Verkürzung der Bestellzeit bei Manitou, einem globalen Hersteller von Schwermaschinen

3%

Rückgewinnung von überhöhten Nachlässen eines Medizintechnikherstellers

Quelle: PROS Kunden-Testimonials

Bereit für höhere Profite?

Werden Sie Mitglied im PROS Profit-Club und generieren Sie **mehr Umsatz und Marge**.

